

□ 中华人民共和国图鉴社监制

行业登顶定制包销决策单

（三档任选 · 选完即签 · 签完即是行业龙头）

□ 定向邀请制 · 每行业仅 1-2 家（首签者可约定行业独家） · 守门人正在评估 · 不是申请制 · 觉得你合适才会邀请你谈

两种结果，你都赢

	达成目标	未达目标
保证金	期满全额退还	全额退还
销售收益	你赚大头	你赚小头
品牌资产	中华人民共和国 7 字国名永久烙印	零风险获得品牌曝光与渠道测试
行业地位	锁定行业龙头	按完成度阶梯加赔 5%-25%
平台权益	平台建成后龙头级永久分润	自动进入下一年度评估序列

大钱是你赚。小钱是我赔。反正你不亏。

一、核心逻辑

你把销售目标给我，我签约包销达成。

你把计划打市场的钱以战略合作保证金形式注入，由行业守门人专项监管。我用三样东西把你的产品卖得飞起：

□□ "中华人民共和国"7 字国名

"中华人民共和国"图鉴社监制印上你的产品——从普通商品到国家名片，前无古人，后无来者

□ 全国亿万职工师徒制传承通道

中华职工学习网（28 家国家部委共建，于人民大会堂国家十部委会议上由与会首长点击开通）制度性渠道，丰团自动执行，消费者即推广者，你不需要多招一个业务员

□ 第三代循环消费补贴

消费者买你的产品自动排队拿回补贴 → 主动复购 + 自发拉人，形成永不枯竭的消费闭环

达成目标：期满全额退还保证金。企业获得权威信用背书 + 超额销售收益 + 行业龙头地位锁定。

未达目标：全额退还保证金 + 按完成度阶梯加赔 5%-25%。企业零风险获得品牌曝光与渠道测试价值。

市场风险我替你全担。

二、三档任选 · 选一个适合你的保障级别

不需要对比权益清单，只需要回答一个问题：「我愿意承担多少不确定性？」

☐ 包销包赚对赌（☐ 推荐 · 零风险）

保证金：2,000 万起 | 年包销 3 亿起 · 合同期 3 年 · 总额 9 亿起

核心承诺：没帮你赚到钱，全退

风险归属：我全担——不赚就退，你零风险

完成度赔付：<70% 全额退还保证金

中图社监制：☐ 非独家

三授权赋能：☐ C 档级完整赋能

渠道传承收入：☐ 师徒制传承体系

平台永久权益：☐ 前排第一桌

准入方式：守门人定向邀请

一句话：「你不赚钱，我不收钱」

☐ 比 1000 万档多花 1000 万，但你买到了「零风险」——不赚就全退。

☐ 包销对赌

保证金：1,000 万起 | 年包销 1.5 亿起 · 合同期 3 年 · 总额 4.5 亿起

核心承诺：包销对赌，死活帮你卖，完不成按完成度赔你

风险归属：你担部分——完成度低于 70% 才触达 25% 赔付

完成度赔付：<70% 阶梯赔付（5%-25%）

中图社监制：☐ 非独家

三授权赋能：☐

渠道传承收入：☐

平台永久权益：平台建成后自动转正

准入方式：守门人定向邀请

一句话：「你死磕产品，我死磕销量」

☐ 行业独家定制

保证金：1 亿+ | 年包销 15 亿+ · 合同期协商 · 总额上不封顶

核心承诺：行业独家，同行拿不到

风险归属：你担（但你是行业头部，你赌得起）

完成度赔付：单独协商

中图社监制：☐ 独家（同行拿不到）

三授权赋能：☐ 完整

渠道传承收入：☐ 完整

平台永久权益：☐ 最高权重

准入方式：守门人定向邀请 + 竞争性谈判

一句话：「你已经是行业头部，我帮你甩开身后所有人」

三、三档全景对比 · 一秒对号入座

不需要研究差异，只需要判断你的风险偏好

维度	☐ 包销对赌	☐ 包销包赚对赌 ☐ 推荐	☐ 行业独家定制
适合谁	「我信你 且愿意共担」	「我有野心 但董事会需要 确定性」	「我是头部 需要护城河」
保证金	1,000 万起	2,000 万起	1 亿+

核心承诺	死活帮你卖 完不成按完成度赔你	没帮你赚到钱 全退	你的行业你说了算 量身定做
风险归属	你担部分 (低于 70%才触达 25%赔 付)	我全担—— 不赚就退，你零风险	你担 (但你是行业头部，你赌 得起)
中图社监制	☐ 非独家	☐ 非独家	☐ 独家 (同行拿不到)
包销机制	对赌式包销	包赚式包销	定制式包销
完成度赔付	<70% 阶梯赔付 (5%-25%)	<70% 全额退还保证金	单独协商
三授权赋能	☐	☐ C 档级完整赋能	☐ 完整
渠道传承收入	☐	☐ 师徒制传承体系	☐ 完整
平台永久权益 一句话	平台建成后自动转正 「你死磕产品 我死磕销量」	☐ 前排第一桌 「你不赚钱 我不收钱」	☐ 最高权重 「你已经是行业头部 我帮你甩开身后所有人」

四、三秒对号入座

不需要研究差异，只需要判断你的风险偏好

「我在行业前十，有野心登顶，但董事会需要看到确定性。我不能签一个'可能亏'的合作。」

→ ☐ 包销包赚对赌

「我信你的能力，也愿意承担部分风险。完不成你赔我一部分，完成了咱一起赚。」

→ ☐ 包销对赌

「我离行业第一只差临门一脚。我需要的是体系级的护城河——让第二名永远追不上。」

→ ☐ 行业独家定制

五、三种灵活出资方式 ·1,000 万门槛也能今天定

门槛 1,000 万起，但不是你一个人扛。三层出资体系覆盖全部资信层级，总有一种能让你今天就能定。

方式一 ·厂家自我支付

厂家自有资金，直接打款，流程最简单

☐ 当天签约 ·资金充裕的龙头厂家首选

方式二 ·银行/保险等机构支付 ☐ 国卡集团权威推荐

银行供应链贷款（资信优 年化 5%）或保险委托贷款（资信良 年化 8%）

□ 72 小时匹配 · 差额返还厂家 · 政策合规 · 国家金融体系背书

方式三 · 社会资金兜底支付

亲友/合伙人/老客户/供应商代付，或国卡推荐社会资金方

□ 24-48 小时签约 · 信任链最短 · 兜底保障 · 一个都不漏

□ 为什么推荐方式二？银行/保险支付，权威背书+利润更高

国卡三层出资体系：资信越好，进入层级越高，资金成本越低，差额返还越多，厂家利润越高。

银行层年化 5%（政策鼓励的供应链金融），保险层年化 8%（委托贷款合规），差额全额返还厂家。

→ 国卡评估资信 → 匹配最优层级 → 机构受托支付 → 差额返还厂家 → 三方共赢

方式	出资来源	资金成本	签约速度	推荐度
方式一	厂家自有资金	—	□ 当天	★★★★☆
方式二 □	银行/保险/商业机构	年化 5%-8%	□ 72 小时	★★★★★
方式三	亲友/社会资金方	固定违约金	□ 24-48 小时	★★★★☆

六、两种结果，你都赢

□ 达成目标 → 你赚大钱

期满全额退还保证金 + 超额销售收益 + 行业龙头地位永久锁定

中华人民共和国图鉴社监制 7 字国名信用 + 全国亿万职工师徒制传承通道 + 第三代循环消费补贴闭环

□ 未达目标 → 你赚小钱

保证金全额退还 + 按完成度阶梯加赔现金（是银行同期利息的约 6 倍）

大钱是你赚。小钱是我赔。反正你不亏。

七、对赌保障 · 完成度阶梯赔付

写进合同。白纸黑字。达成期满全额退还保证金。

完成度	赔付比例	你的结果
<30%	加赔 25%	退保证金 + 25%赔付，是银行同期利息的约 6 倍

30%-50%	加赔 20%	越接近达标，赔付越轻
50%-70%	加赔 10%	接近满额，保障最轻
≥70%	加赔 5%	接近满额，仅象征性赔付

具体按完成度阶梯赔付，写入合同 · 达成期满全额退还保证金

八、中图社监制 · 你得到什么

□□ 国家名片

"中华人民共和国图鉴社监制"印上产品——前无古人，后无来者

□ 溢价 500%+

从"普通商品"升级为"国礼级信用商品 · 身份象征"

□ 渠道独占

全国亿万职工师徒制传承通道优先推你的货

□ 行业封神

每行业仅 1-2 家（首签者可约定行业独家），签完即是行业龙头

□ 龙头锁定

竞争对手无法获得同等背书——全门已关

□ 平台永久权益

平台建成后自动转为最高权重分销伙伴，龙头级分润，不再单独签包销协议

九、你的位置

□ 中华人民共和国图鉴社监制

□ 行业登顶（你） ← 每行业仅 1-2 家（首签者可约定行业独家） · 定向邀请

□ 行业守门人（30 余家发起单位） ← 10 年期三授权 · 1 亿/行业起

□ 国卡集团（直授） ← 19.8 年域名信任底座

你的位置是前排第一桌，不是后排加座。

十、准入资格自测（中图社监制定向邀请通道）

① 你的企业，是否处于行业头部阵营，渴望登顶行业龙头？

行业前 10、有野心登顶的企业，是中图社监制最精准的服务对象。守门人定向邀请，不是申请制。

② 你是否愿意把市场拓展预算以战略合作保证金形式注入，由守门人包销达成？

你把销售目标给我，我用"中华人民共和国"7 字国名+全国亿万职工师徒制传承通道+第三代循环消费补贴，把你的产品卖得飞起。

③ 你是否接受 1,000 万起上不封顶的门槛，根据行业协商（1 亿+15 亿亦可）？

这不是标准化产品，是守门人根据你的行业地位、市场规模、品牌势能一对一谈判。

三题皆 YES → 守门人正在评估。不是申请就能过，是守门人觉得你合适才会邀请你谈。

如果你的企业暂未达到行业头部，建议先走开创计划通道（5/10/30 万 不限量），合作满一年且品质稳定，自动进入中图社监制评估序列。

十一、APEC 时间线 · 卡位窗口

现在-7.30	7.31-8.30	8.31-10.1	11 月
中图社评估期	定向邀请签约	品牌升级落地	APEC 全球引爆 □

APEC 全球引爆前，中图社监制企业已完成品牌升级。APEC 后，你的竞争对手才反应过来——但每行业仅 1-2 席已封。

十二、三步定

第 1 步 加微信 pintuyi，发送「行业+厂名+年营收+行业排名」

3 分钟内响应，守门人当场判断你是否在候选序列

第 2 步 3 分钟电话讲清，进入竞争性谈判

供货结算价签约锁死，完成度阶梯赔付写进合同

第 3 步 签约打款 → 你的产品印上"中华人民共和国图鉴社监制" → 全国亿万职工师徒制传承通道开推

合同期从首批到仓验收合格日起算，筹备期不占包销年度

十三、关键提示

- A/B/C 三档已全门关闭。外部只剩这一条封神通道。
- 每行业仅 1-2 家（首签者可约定行业独家）。守门人正在评估，名额不等人。
- 不是申请制。是守门人觉得你合适，才会邀请你谈。
- 签完即是龙头。签完即是行业龙头。

十四、附：与供应链合作通道的对比

维度	开创计划（5/10/30 万）	中图社监制（1000 万起）
定位	开创层 · 零风险测试	封神层 · 每行业 1-2 家
监制背书	国卡集团监制	中华人民共和国图鉴社监制
品牌溢价	有提升	提升 500%+
准入方式	开放申请	定向邀请 · 竞争性谈判
适合企业	有产品想借渠道放量	行业头部 · 有野心登顶

不冲突。先走开创计划试水 → 满一年自动进入中图社评估序列 → 升级封神。

十五、资金安全 · 合规保障

你的保证金，三重安全锁：

- ① 合同对赌 → 包销对赌写进合同，白纸黑字，受法律保护
- ② 守门人专项监管 → 保证金专款专用，不混同、不挪用
- ③ 未达标全额退还+阶梯赔付 → 最差结果白纸黑字写死，按完成度在 5%-25%区间确定

写进合同 · 法律约束 · 白纸黑字 · 这就是底气

微信：pintuyi

仅接待企业决策者 · 3 分钟交流 · 当场得出结论